24時間生放送TVショッピングの通販プレゼンターによる
「あなたから買いたい！」と思わせる

販売心理テクニック

&

義務化目前！今から備える

カスハラ対策 を学ぶセミナー

セミナー内容

◆トップセールスがやっている営業スタイルとは？

◇わずか数分のうちに信頼関係を築くコツ

◆心理学を使った販売テクニックをマスターする

◇現場で役立つカスハラ対策

◆実践ワーク(御社の販売したい商品やサービスのパンフレットなどをご用意ください。)

◇質疑応答

Check!

20年間通販プレゼンターを経験し、NLPセールスコンサルタント/トレーナーである講師が、販売のプロが活用しているテクニックや心理面で押さえておくべきポイントをお伝えいたします。
「売る」のではなく「買いたい」と思わせる販売心理テクニックを使った、販売スキルアップセミナーです。

講義だけでなくワークを通じて実践的に役立つ内容をお伝えします。

開催日時	2026.10/16(金) 14:00-16:00
会場	石巻商工会議所　1階会議室
受講料	会員事業所 無料 非会員事業所 1人あたり 3,300円
定員	30名(先着順)
対象	経営者・役員幹部スタッフ・中間管理職から若手社員・新入社員まで幅広く対象
申込方法	詳細については裏面をご参照ください。

講師プロフィール

こもり　あきと
湖森 章月 氏

有限会社シーボイス
インターナショナル 代表

- NLP上級コーチ
- NLPプロフェッショナルセールストレーナー

テレビ・ラジオ番組リポーター、交通情報キャスター、ラジオパーソナリティを経て、24時間生放送TVショッピング番組「ショップチャンネル」キャスターを長年にわたって担当。その経験を活かし、自ら出演の傍ら、ショッピング番組・ライブコマース出演者のプレゼンテーション指導、営業やセールスパーソンの「売れる」セールストレーニングを行っている。現在は企業や学校・個人に向けて話し方・コミュニケーション力・ビジネスマナー、傾聴スキル、販売心理学・販売スキルアップの講師を務めている。

主催 石巻商工会議所
(一社)石巻観光協会

お問合せ先：石巻商工会議所
〒986-0822
石巻市中央2-9-18／TEL：0225-22-0145

裏面へ

石巻商工会議所　宛　　(FAX 0225-94-3978)

販売心理テクニック
&
カスハラ対策を学ぶセミナー

事業所名 ……………………………………………………

住所 ……………………………………………………

受講者氏名 ………………………… 役職/部・課 …………………………

受講者氏名 ………………………… 役職/部・課 …………………………

TEL ………………………… FAX …………………………

E-MAIL ……………………………………………………

① FAXでのお申し込み
上記の申込書に必要事項をご記入のうえ、お送りください。

② 申し込みフォームからのお申し込み
下記QRコードを読み取っていただき、表示された申込フォームに必要事項をご入力のうえ、送信してください。

▶ 申し込みフォームはこちら

③ 非会員事業所の方
受講料3,300円(税込)を事前にお振り込みいただきます。
詳しくはお問い合わせください。

※定員に達し次第、申込は締め切りとなります。
※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡、情報提供のために利用する他、参加者の実態調査や分析のために利用することがありますので、予めご了承くださいますようお願い申し上げます。